

# テーマA あなたが解決したい社会課題とその解決策

## 社会課題解決のビジネスとは

例えば…傘の  
シェアリングサービス

アイカサ 

顧客  
ターゲット

雨に困っている人々



社会課題

たくさんの使い捨て傘！

日本で消費される  
年間約8,000万本のビニール傘  
の多くは地球に埋め立てられ続けています

解決策  
×テクノロジー

アイカサスポット(傘立て)  
から傘をレンタル

使わなくなったら返却可能！  
スマホで検索や決済可能



提供価値

傘を持ち歩かない生活の実現！ 毎回ビニール傘を買うよりも安くてエコ！

## テーマB 丸井グループといっしょに取り組みたい新規事業

例えば…ワークラウンジ付きリノベーション賃貸住宅「co-coono（コクーノ）」



顧客・ターゲット

将来世代のポテンシャルチャレンジャー

社会課題

- 働く場所、働き方の多様化に対応した賃貸住宅がない
- 手頃に住むことができるサステナブルな賃貸住宅の選択肢がない

解決策



プライベート空間に加え、  
共用部にワークプレイスを併設



リノベーションによる  
CO2排出量削減



初期費用一括支払い  
負担の軽減

丸井グループ  
の資産活用

- 家賃保証（ROOM iD）、家賃支払、電気代などエポスカード決済連携
- MHS賃貸マンション管理事業